

Relations industrielles Industrial Relations



Publications récentes Recent Publications

Volume 24, numéro 1, 1969

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/028016ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/028016ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

Département des relations industrielles de l'Université Laval

ISSN

0034-379X (imprimé)

1703-8138 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce document

(1969). Publications récentes. *Relations industrielles / Industrial Relations*, 24(1), 232-236. <https://doi.org/10.7202/028016ar>

Tous droits réservés © Département des relations industrielles de l'Université Laval, 1969

Cet document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

<https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

érudit

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

<https://www.erudit.org/fr/>

Après avoir étudié la relation juridique du travail avant et après la révolution française, l'auteur étudie brièvement le phénomène de la révolution industrielle et montre comment est née cette nouvelle classe: le prolétariat d'industrie.

Il explique ensuite comment l'Etat a été amené à intervenir de plus en plus, d'une façon plutôt paternaliste d'abord et plus démocratique ensuite, en adoptant un certain nombre de mesures visant à la protection du salarié. Puis, prenant en considération l'évolution qu'a connu la main-d'oeuvre depuis le début de ce siècle (quantité de main-d'oeuvre, immigration, main-d'oeuvre féminine, développement du secteur public, mobilité, etc), il dégage les grands mouvements de pensée et d'action qui ont conduit à la conception contemporaine du droit du travail.

L'élaboration de ce droit nouveau gravite autour de quatre grands axes: la protection individuelle des salariés, la détermination collective des conditions de travail, l'organisation et la protection de la main-d'oeuvre et la participation des salariés à la vie économique et sociale.

En conclusion, l'auteur rappelle le caractère inachevé et le particularisme du droit du travail.

Si cet ouvrage fait état de l'évolution du droit français du travail, il n'en suggère pas moins des thèmes qui ne sont pas propres à ce pays et qui peuvent servir de guides pour des études similaires sur d'autres droits.

Jean BERNIER

PUBLICATIONS RÉCENTES

A—GENERALITES

« Le progrès technique: pour ou contre les travailleurs » par Claude Vernay, **Economie et politique**, no 170, sept. 1968, pp. 105-113.

« La gestion démocratique de l'entreprise publique » par Jacques Brière, **Economie et politique**, no 166-167, mai-juin 1968, pp. 63-77.

« Epistémologie, marxisme et sociologie de la pensée économique » par André Nicolai, **Revue Economique**, vol. XIX, no 3, mai 1968, pp. 491-503.

« Problèmes sociologiques d'une planification indicative » par Jean-Paul Courthéoux, **Revue Economique**, vol. XIX, no 5, sept. 1968, pp. 785-819.

« Productivité et investissement » par Christian Goux, **Metra**, vol. VII, no 1, 1968, pp. 7-21.

« La participation des salariés aux fruits de l'expansion des entreprises » par Georges Lasserre, **Revue des Etudes Coopératives**, XLVIIe année, no 151, 1er trimestre 1968, pp. 5-19.

« La défense du consommateur en Suède » par Raoul Danaho, **Revue des Etudes Coopératives**, XLVIIe année, no 152, 2e trimestre 1968, pp. 123-129.

« Le changement social: Innovation ou conformisme? » par Guy Barbichon, **Revue Internationale des Sciences Sociales**, vol. XX, no 3, 1968, pp. 453-473.

« Les schémas de motivation et la planification des changements sociaux » par Udai Pareek, **Revue Internationale des Sciences Sociales**, vol. XX, no 3, 1968, pp. 508-519.

« Témoignage sur la classe ouvrière » par Jean Girette, **Revue politique et parlementaire**, 70e année, no 793, nov. 1968, pp. 20-38.

« La rencontre du public et du privé » par Jean Rivéro, **Recherche Sociale**, no 17, mai-juin 1968, pp. 3-10.

« Les liaisons du public et du privé » par Charles Blondel, **Recherche Sociale**, no 17, mai-juin 1968, pp. 10-11.

« Conflit dans les doctrines et conflit dans les faits » par Georges Levard, **Recherche Sociale**, no 17, mai-juin 1968, pp. 11-13.

« Social Structure and the Diffusion of Innovation » by Alfredo Mendez D., **Human Organization**, vol. 27, no 3, Fall 1968, pp. 241-250.

« The Theory of Indicative Planning » by J. Black, **Oxford Economic Papers** (New Series), vol. 20, no 3, Nov. 1968, pp. 303-320.

« La planification française et la prospective sociale » par Jacques Delors, **Analyse & Prévision**, Tome VI, no 5, nov. 1968, pp. 711-719.

Informations sociales, 22e année, 7-8-9, juil.-août-sept. 1968, 176 pp.

« Les interactions entre le gouvernement et le secteur privé » par Stephen Hymer et Stephen Resnick, **L'Actualité économique**, 44e année, no 3, oct.-déc. 1968, pp. 401-434.

« Note sur la théorie économique de la coopérative » par Jean-Luc Migué, **L'Actualité économique**, 44e année, no 3, oct.-déc. 1968, pp. 485-492.

« Les programmes conjoints et l'autonomie provinciale » par Maurice Croisat, **L'Actualité économique**, 44e année, no 2, juil.-sept. 1968, pp. 240-254.

« La Société Générale de Financement du Québec — Un des outils du développement économique du Québec » par J. Deschamps, **Revue de la Société d'Etudes et d'Expansion**, no 231, mai-juin 1968, pp. 410-417.

« Les travailleurs et leur histoire » par J. Robert, A. Detraz et Ph. Bernoux, **Économie et Humanisme**, no 183, sept.-oct. 1968, pp. 12-28.

« Autogestion, spontanéité, sociologie de la connaissance » par René Lourau et Yvon Bourdet, **Autogestion**, cahier no 5-6, mars-juin 1968, pp. 79-125.

« Agriculture vs Industry in Development » by Ian Livingstone, **The Journal of Modern African Studies**, vol. 6, no 3, Oct. 1968, pp. 329-343.

« Outline of a General Theory of Human Communication » by Harley C. Shands, **Information sur les sciences sociales**, VII-4, Aug. 1968, pp. 55-95.

« The Technological Society: Some Challenges for Social Science » by Irene Taviss, **Social Research**, vol. 35, no 3, Autumn 1968, pp. 521-540.

« Traditionalism and Modernization: Movements and Ideologies » by William H. Friedland, **The Journal of Social Issues**, vol. XXIV, no 4, Oct. 1968, pp. 9-25.

B—TRAVAIL ET MAIN-D'ŒUVRE

« Essai de prévision à court terme dans le domaine de l'emploi et des salaires » par François Limet et Robert Salais, **Économie et Sociétés**, Cahiers de l'I.S.E.A., tome II, no II, nov. 1968, pp. 2169-2235.

« Ressources humaines et structures de l'emploi » par Nguyen Huu Chau, **Revue Tiers-Monde**, Tome IX, no 34, avril-juin 1968, pp. 267-305.

« Employment Shifts in Areas of Persistent Unemployment » by Kenneth O. Alexander, **Industrial and Labor Relations Review**, vol. 22, no 1, Oct. 1968, pp. 73-85.

C—DIRECTION DU PERSONNEL

« Effects of Hierarchical Differenciación on Group Productivity, Efficiency, and Risk Taking » by Edwin M. Bridges, Wayne J. Doyle, and David J. Mahan, **Administrative Science Quarterly**, vol. 13, no 2, Sept. 1968, pp. 305-320.

« Rôle et fonctions de la maîtrise. Analyse de la conception des agents de maîtrise » par P. Gazamian, Y. Chich. G. Devèze et G. Faure, **Le travail humain**, tome 31, nos 1-2, 1968, pp. 3-11.

« Formation et recyclage des cadres de direction des entreprises industrielles et des entreprises de construction dans la RSS de Biélorussie » par L. A. Dolgoutchitz, **Revue internationale des sciences sociales**, vol. XX, no 1, 1968, pp. 17-34.

« La formation intellectuelle des cadres de direction » par Andrew Robertson, **Revue internationale des sciences sociales**, vol. XX, no 1, 1968, pp. 72-89.

« La formation des chefs d'entreprise et ce que nous savons de leurs fonctions » par Rosemary Stewart, **Revue internationale des sciences sociales**, vol. XX, no 1, 1968, pp. 89-107.

« The Institutional Effect on Career Achievement of Technologists » by Edward O. Laumann, Robert N. Rapoport, **Human Relations**, vol. 21, no 3, August 1968, pp. 227-241.

« The Workers' Judgement of Their Job as a Variable in Work Role Analysis » by Richard C.S. Trahair, **Human Relations**, vol. 21, no 2, May 1968, pp. 141-163.

D—ORGANISATION ET GESTION DE L'ENTREPRISE

« Le rapprochement actuel entre administrations publiques et grandes entreprises privées et ses conséquences » par Michel Crozier, *Revue internationale des sciences sociales*, vol. XX, no 1, 1968, pp. 7-17.

« La mise au point de méthodes opérationnelles de gestion : Ce que cela implique pour la formation des chefs d'entreprise » par T. Paulsson Frenckner, *Revue internationale des sciences sociales*, vol. XX, no 1, 1968, pp. 34-42.

« Inventaire méthodologique des recherches interculturelles sur la gestion des entreprises » par Raghu Nath, *Revue internationale des sciences sociales*, vol. XX, no 1, 1968, pp. 42-72.

« Two Authority Structures of Bureaucratic Organization » by Marshall W. Meyer, *Administrative Science Quarterly*, vol. 13, no 2, Sept. 1968, pp. 211-229.

« Components of Effectiveness in Small Organizations » by Frank Friedlander and Hal Pickle, *Administrative Science Quarterly*, vol. 13, no 2, Sept. 1968, pp. 289-305.

« Vers une théorie stratégique des entreprises » par H. Igor Ansoff, *Economies et Sociétés*, Tome II, no 3, mars 1968, pp. 535-567.

« Economic and Administrative Methods of Managing the Economy » by E. G. Liberman and Z. Zhitnitskii, *Problems of Economics*, vol. XI, no 4, August 1968, pp. 3-12.

« Individualism in Management » by Alan N. Schoonmaker, *California Management Review*, vol. XI, no 2, Winter 1968, pp. 9-23.

« Measuring the Situational Nature of Management » by Howard M. Carlisle, *California Management Review*, vol. XI, no 2, Winter 1968, pp. 45-53.

« The Systems Approach to Business Organization and Decision Making » by Robert J. Mockler, *California Management Review*, vol. XI, no 2, Winter 1968, pp. 53-59.

« Information Systems in Management Science » by Harry Stern, *Management Science: Application*, vol. 15, no 2, Oct. 1968, pp. B-91-B-101.

« Optimal Operations and Investments of the Firm » by Russell G. Thompson and Melvin D. George, *Management Science: Theory*, vol. 15, no 1, Sept. 1968, pp. 49-57.

« The Management of Professional Employees » by Roger Chartier, *The Canadian Personnel & Industrial Relations Journal*, vol. 14, no 4, Sept. 1967, pp. 55-63.

« One of the Greatest Untapped Sources within the Management Function » by W.G. Winfield, *The Canadian Personnel & Industrial Relations Journal*, vol. 14, no 2, March 1967, pp. 40-44.

« Entrepreneurship vs. Modern Management » by Martin Gerhard Giesbrecht, *MSU Business Topics*, vol. 16, no 1, Winter 1968, pp. 23-32.

« Management Science : Theory Referees » *The Bulletin of the Institute of Management Sciences*, vol. 14, no 4, June 1968, pp. 22-27.

« Management Science: Applications Referees » *The Bulletin of the Institute of Management Sciences*, vol. 14, no 4, June 1968, pp. 27-31.

« A quelles conditions l'emploi des ordinateurs peut-il être rentable ? » par Léon Derwa, *Reflets et perspectives de la vie économique*, tome VII, no 5, Sept. 1968, pp. 387-395.

« Management's Reserved Rights and the NLRB — An Employer's View » by Walter P. Loomis, Jr., and Joseph Herman, *Labor Law Journal*, vol. 19, no 11, Nov. 1968, pp. 695-726.

E—QUESTIONS ECONOMIQUES

« Rhetoric and Reality in the Struggle Between Business and the State » by Robert L. Heilbroner, *Social Research*, vol. 35, no 3, Autumn 1968, pp. 401-426.

« Croissance et structure des industries manufacturières au Québec et en Ontario, 1949-1963 » par J. P. Château, *L'Actualité économique*, 44e année, no 2, Juil.-Sept. 1968, pp. 290-317.

« Croissance et structure des secteurs manufacturiers au Québec et en Ontario, 1949-1963 » par J. P. Château, **L'Actualité économique**, 44^e année, no 3, Oct-Déc. 1968, pp. 492-528.

« Le secteur public et l'économie de marché dans la C.E.E. » par André Marchal, **Revue Economique**, vol. XIX, no 5, Sept. 1968, pp. 737-765.

« The Innovative Firm » by H. Igor Ansoff, **Long Range Planning**, vol. 1, no 2, Dec. 1968, pp. 26-28.

« Le marché du travail et l'inflation » **Cahiers de l'Institut International d'Etudes Sociales**, 2^e année, cahier 6, janvier-mars 1968, 265 pp.

« Theories of Corporate Investment Behavior » by D.W. Jorgenson and C.D. Siebert, **The American Economic Review**, vol. LVIII, no 4, Sept. 1968, pp. 681-713.

« Experiments for Income Maintenance Policies » by G.H. Orcutt and A.G. Orcutt, **The American Economic Review**, vol. LVIII, no 4, Sept. 1968, pp. 754-773.

« Indirect Measurement of Labour Productivity in House-Building in Britain, 1919-38 » by G. P. Braae **The Management School of Economic and Social Studies**, no 3, Sept. 1968, pp. 275-285.

« Capital Intensity and Profit Maximization » by Paul J. Wells, **The Quarterly Review of Economics & Business**, vol. 8, no 2, Summer 1968, pp. 45-51.

« Les investissements directs des Etats-Unis dans le monde en 1975 » par D. de Laubier, **Economie et Humanisme**, no 184, nov.-déc. 1968, pp. 34-53.

« Monetary and Fiscal Policy : Goals and the Choice of Instructions » by David J. and Attiat F. Ott, **The Quarterly Journal of Economics**, vol. LXXXII, no 2, May 1968, pp. 313-326.

« Stability Conditions in the Pure Theory of International Trade: A Rehabilitation of the Marshallian Approach » by Akihiro Amano, **The Quarterly Journal of Economics**, vol. LXXXII, no 2, May 1968, pp. 326-340.

« A Symposium on Oligopoly » by Breit, Elzinga, Colwell, Barton, Hattwick and Sailors, **Social Science Quarterly**, vol. 49, no 1, June 1968, pp. 49-103.

F—RELATIONS INDUSTRIELLES

« The Role of Government in the Labor Relations System of Ontario » by T.M. Eberlee, **The Canadian Personnel & Industrial Relations Journal**, vol. 14, no 2, March 1967, pp. 33-40.

« The Causes of Industrial Peace Revisited » by Herbert R. Northrup and Harvey A. Young, **Industrial and Labor Relations Review**, vol. 22, no 1, Oct. 1968, pp. 31-48.

« The American Association of Engineers » by William G., Rothstein, **Industrial and Labor Relations Review**, vol. 22, no 1, Oct. 1968, pp. 48-73.

« Collective Bargaining in the Public Service and the Effect on the Private Sector » by John J. Carson and Jon Swanson, **The Canadian Personnel & Industrial Relations Journal**, vol. 14, no 3, May 1967, pp. 11-22.

« A Review of Developments in Industrial Relations 1967-68 » by A. E. Woodward, **The Journal of Industrial Relations**, vol. 1, no 2, July 1968, pp. 104-116.

« Psychedelia in Labor Relations » by David Kuechle, **The Business Quarterly**, vol. 33, no 4, Winter 1968, pp. 39-47.

« Collective Bargaining for Academic Personnel » by Charles M. Rehms, **The Quarterly Review of Economics & Business**, vol. 8, no 3, Autumn 1968, pp. 7-15.

« Bargaining in the Federal Sector » by Charles B. Craver, **Labor Law Journal**, vol. 19, no 9, Sept. 1968, pp. 569-590.

G—SOCIOLOGIE-PSYCHOLOGIE

« Accounting Function and Motivation » by Herbert J. Weiser, **MSU Business Topics**, vol. 16, no 1, Winter 1968, pp. 32-39.

« The Organization and Socio-Technical Controls » by Warren B. Brown, **MSU Business Topics**, vol. 16, no 1, Winter 1968, pp. 39-46.

« Effects of Interpersonal Contexts on Relationships between Goal Setting Behaviour and Achievement Motivation » by John Damm, **Human Relations**, vol. 21, no 3, August 1968, pp. 213-227.

« Comportements et attitudes de promotion: le passage ouvrier-technicien », par Ph. Lherbier, **Bulletin du C.E.R.P.**, 17e année, tome XVII, no 1-2, janvier-juin 1968, pp. 9-45.

« Industrial Sociology in Africa » by Willie Smith, **The Journal of Modern African Studies**, vol. 6, no 1, May 1968, pp. 81-97.

« Studies on Group Creativity: III-Noise and Complexity in the Inferential Processes » by Claude Fauchaux, Serge Moscovici, **Human Relations**, vol. 21, no 1, February 1968, pp. 29-41.

H—SYNDICALISME

« Union Discipline » by Irving Kovarsky, **Labor Law Journal**, vol. 19, no 11, Nov. 1968, pp. 667-681.

« Le mouvement ouvrier et la législation sociale » par Michel Collinet, **Revue d'Economie Politique**, 78e année, no 5, Sept.-Oct. 1968, pp. 881-897.

« La modification des accords collectifs et les tentatives de 'renforcement' du syndicalisme » par G. Spitaels, **Revue du travail**, 69e année, no 3, mars 1968, pp. 158-168.

« La place et le rôle des Syndicats au sein du Marché Commun » par Jean Kulakowski, **Reflets et perspectives de la vie économique**, tome VII, no 3, mai 1968, pp. 265-279.

« Les cadres dans l'entreprise et dans le mouvement syndical » **Sociologie du travail**, 10e année, no 3, juil.-sept. 1968, 347 pp.

I—LEGISLATION DU TRAVAIL

« A Viewpoint on Strikes, Picketing and the Enforcement of Labor Laws » by J.C. Adams, **The Canadian Personnel & Industrial Relations Journal**, vol. 14, no 2, March 1967, pp. 15-28.

« The Strike as a Professional Sanction: The Changing Attitude of the National Education Association » by J. Douglas Muir, **Labor Law Journal**, vol. 19, no 10, Oct. 1968, pp. 615-628.

« Striking Teachers, Welfare, Transit and Sanitation Workers » by Patrick J. Montana, **Labor Law Journal**, vol. 19, no 5, May 1968, pp. 273-283.

« Teachers' Strikes — a New Militancy » by Robert W. Neirynck, **Labor Law Journal**, vol. 19, no 5, May 1968, pp. 292-313.

J—SECURITE SOCIALE

« The War on Poverty: A Program for the Taxpayers or the Poor? » by Hirschel Kasper, **The Quarterly Review of Economics & Business**, vol. 8, no 3, Autumn 1968, pp. 15-29.

« Quelques caractéristiques de la consommation médicale » par Joseph Brunet-Jailly, **Economies et Sociétés**, tome II, no II, nov. 1968, pp. 2343-2376.

« L'assurance contre le chômage involontaire en Belgique — Ses origines, ses buts, son évolution » par A. Pierseaux, **Revue du travail**, 69e année, no 4, avril 1968, pp. 367-396.

« A Ten-Point Program to Abolish Poverty » by Wilbur J. Cohen, **Social Security Bulletin**, vol. 31, no 12, Dec. 1968, pp. 3-14.

LIVRES REÇUS - vol. 24, no 1

TOMALIN, Miles, **The Energy Men**, Musson Book Co., Ontario, Sept. 1968, 190 pp.

LYDALL, Harold, **The Structure of Earnings**, Oxford at the Clarendon Press, 1968, 394 pp.

RAYNAULD, André **The Canadian Economic System**, The MacMillan Co. of Canada Ltd. 1967, 440 pp.

DEHEM, Roger, **Planification économique et fédéralisme**, Presses de l'Université Laval, Québec, 1968, 201 pp.

BRIGGS, Asa and SAVILLE, John, **Essays in Labour History**, MacMillan Co. of Canada Ltd., 1967, 364 pp.

DALY, Georges F., **Industrial Relations: Comparative Aspects**, The Mercier Press, Cork, Ireland, 1968, 344 pp.